AGENTE CENTRAL

MÁXIMA TECNOLOGÍA, EXCELENCIA EN SEGURIDAD

CENTROFRANCHISING

PRESENTACIÓN DE NUESTRO SISTEMA DE FRANQUICIAS

CONDICIONES PARA EL OTORGAMIENTO

WWW.AGENTECENTRAL.COM (011) 4941 - 2664 LOS PATOS 2650 - CABA COMERCIAL@AGENTECENTRAL.COM.AR

NUESTRA EMPRESA

UNA COMPAÑÍA DE SEGURIDAD CON UN NEGOCIO DE BASE TECNOLÓGICA, ESCALABLE Y CON IMPACTO SOCIAL.

En **Agente Central** ofrecemos un servicio de seguridad por telepresencia con dispositivos tipo Tótem a edificios residenciales y comerciales, integrando infraestructura tecnológica, operaciones protocolizadas e interacción humana en tiempo real.

PRODUCTOS
Y SERVICIOS

Ofrecemos la más amplia gama de soluciones de seguridad para edificios con un ahorro de hasta el 70% respecto de la seguridad tradicional.

NUESTROS CLIENTES

Le damos servicio a personas jurídicas como empresas y consorcios. Sus integrantes se preocupan por la seguridad y aprecian las soluciones tecnológicas.

EDIFICIOS RESIDENCIALES

Son edificios de más de 30 departamentos.
Los residentes tienen un nivel socio-económico: ABC1-C2
Valoran la calidad de servicio por sobre el costo.

EDIFICIOS CORPORATIVOS/ OFICINAS /COWORKS / HOTELERÍA

Son edificios de alto tránsito.
Necesitan control y registro de accesos.
Valoran los reportes completos y la eficiencia en los procesos.

LOCALES COMERCIALES / DISTRIBUIDORES / RETAIL

Son locales de alto tránsito.
Necesitan seguridad nocturna cuando están cerrados.
Requieren control de horario de apertura y cierre.
Operan con productos de mucho valor o en grandes cantidades..

DESARROLLADORAS INMOBILIARIAS

Buscan agregar valor a sus desarrollos
Quieren captar clientes que sean nativos digitales.

4 AÑOS DE LIDERAZGO TECNOLÓGICO

2017

Inicio del proyecto

Monitoreo basado en eventos

Se reduce el error humano y protocoliza el servicio.

2018

Formalización de la sociedad

Acuerdo nivel de servicios (SLA)

Compromiso asumido con el cliente.

Clicker de seguridad

Dispositivo diseñado para evitar entraderas.

Botonera De Emergencias

Diseñada para asistir adultos mayores.

2019

Control de Accesos

Ingresos por huella dactilar o llave magnética.

Sensor de Puerta Abierta

Alerta de apertura automatizada.

Informe de servicio mensual

Detalle mensual de los eventos acontecidos.

2020

App

Interacción con y visualización de cámaras desde el celular.

2021

FeverScan

Sensor de temperatura a demanda.

ATRIBUTOS DIFERENCIALES

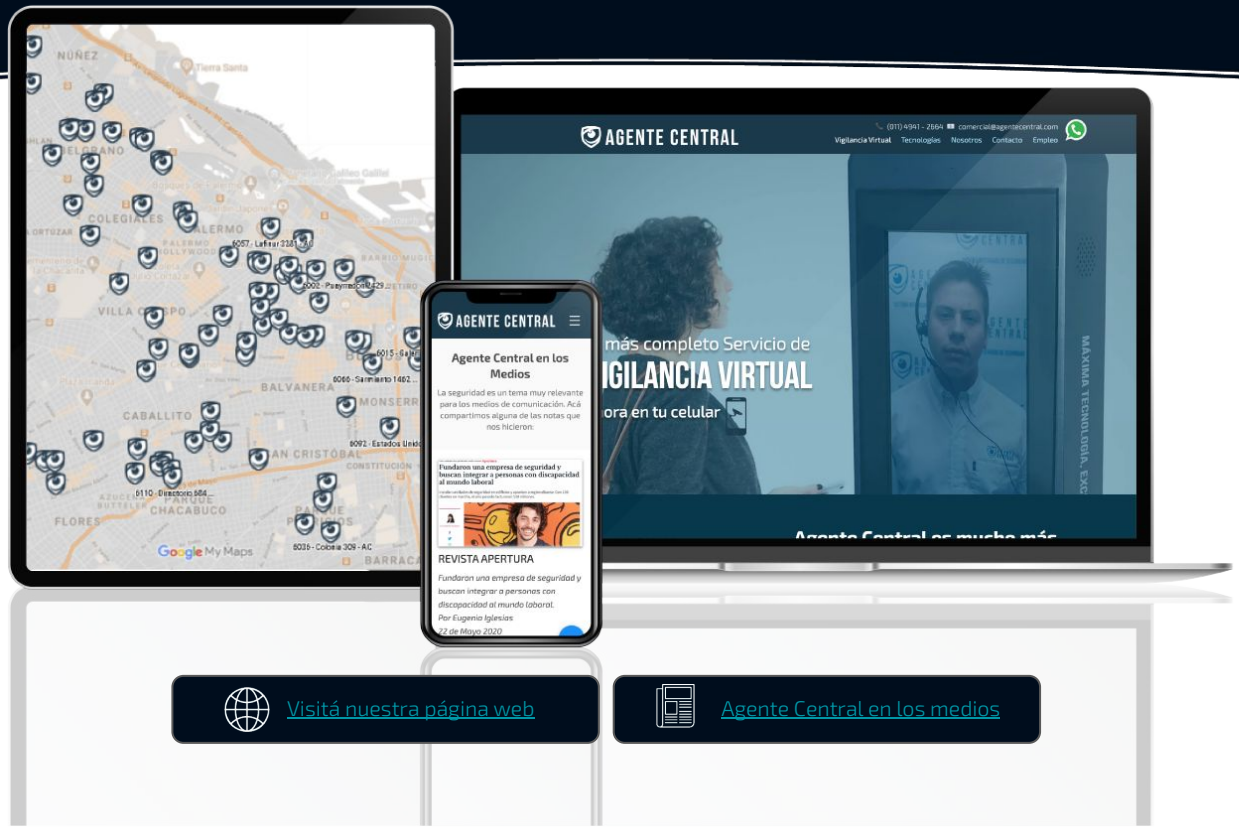
Toda la industria de la seguridad está evolucionando de la mano de la tecnología. Nosotros somos una empresa de gente joven con compromiso social y un ADN innovador e inclusivo.

INNOVACIÓN
Incorporamos cada año al mercado nuevas prestaciones a la medida de las necesidades de nuestros más de 100 clientes.

IMPACT HIRING
La inclusión laboral es uno de nuestros objetivos centrales, hoy el 60% de nuestros colaboradores pertenecen a minorías crónicamente excluidas del mercado laboral. El 75% de ellos se encontraban excluidos por alguna discapacidad.

VALORES
Mejoramos las prácticas clásicas del sector, acortamos las jornadas laborales a 8hs. implementando una cultura con fuerte foco en la capacitación, la sistematización de la información y la sostenibilidad de nuestros recursos.

CONOCÉ MÁS SOBRE NOSOTROS



Visitá nuestra página web

Agente Central en los medios

MODELO DE FRANQUICIAS

CICLO DEL SERVICIO Y RESPONSABILIDADES DE LAS PARTES

AGENTE CENTRAL FRANQUICIADO * PUEDE SER TERCERIZADO POR EL FRANQUICIADO

1 | ENVÍO DE EQUIPAMIENTO DE SEGURIDAD

2 | COMERCIALIZACIÓN Y VENTA

3 * | INSTALACIÓN Y SOPORTE EN SITIO

4 | ALTA DEL SERVICIO

5 | OPERACIÓN Y MONITOREO

6 | AT. AL CLIENTE Y POSTVENTA

7 | ADMINISTRACIÓN Y COBRANZAS

8 | SOPORTE REMOTO

9 * | SOPORTE TÉCNICO EN SITIO

CLIENTE DESPROTEGIDO

CLIENTE PROTEGIDO

PERFIL DEL FRANQUICIADO

Buscamos un partner con las siguientes características:

- Experiencia en la industria de la prestación de servicios.
- Sólidas habilidades comerciales.
- Arraigado con su comunidad.
- Preferentemente, ser actor de la cadena de valor del mercado inmobiliario (ideal para empresas de seguridad, administradores de consorcio, desarrolladoras e inmobiliarias).
- No se necesita tener estudios específicos.
- No importa la edad.
- No son necesarios conocimientos de tecnología.

LOS INDICADORES ECONÓMICOS DE TU FRANQUICIA

En reunión con nuestros asesores, te demostraremos, a través de nuestro **simulador de franquicia**, los resultados posibles según tu escenario de instalaciones posibles en el territorio.

INVERSIÓN INICIAL

Con **AR$ 2.725.000** accederás a **5 EQUIPOS** y toda la capacitación para iniciar tu operación. Si la zona de exclusividad que elegiste es un centro urbano importante sugerimos comenzar con **10 EQUIPOS** por un monto máximo de **AR$ 4.125.000** . El desembolso en todos los casos es gradual a medida que vendés los equipos.

RECUPERO DE INVERSIÓN

A modo de ejemplo, instalando 10 equipos en comodato durante el primer año recuperarás la inversión antes de completar el 2° año de contrato.

GANANCIA MENSUAL

Considerando el mismo ejercicio de “operación esperada anterior” tendrás una ganancia neta mensual de **AR$ 204.000.**

PUNTO DE EQUILIBRIO

Una de las principales ventajas de nuestra Franquicia es que **NO REQUIERE COSTOS FIJOS MENSUALES,** con lo cual, con solo un **PDSI** (punto de servicio instalado) ya ganarás dinero.

¿POR QUÉ ELEGIR NUESTRA FRANQUICIA?

1- BAJA TASA DE ABANDONO

• Baja inversión inicial.
• Inversión contra cuentas vendidas.

2- MÍNIMO REQUERIMIENTO OPERATIVO

• Sólo requiere esfuerzo comercial.
• Agente Central se encarga de todo lo demás.

3- MÍNIMO COSTO FIJO

• No se requiere local de venta.
• No se requieren empleados.

4- MÁXIMO ACOMPAÑAMIENTO A NUESTROS FRANQUICIADOS

• Software de Gestión de Clientes incorporada.
• Facturación a cargo del franquiciante.
• Capacitación técnica y comercial.

5- UN NEGOCIO CON MUCHO FUTURO

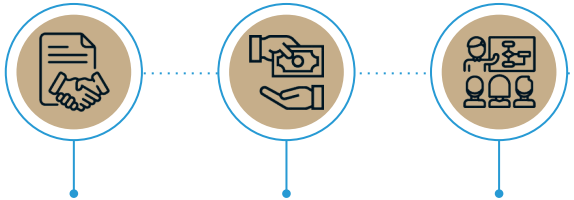
• La opción más moderna en seguridad.
• Numerosas plazas sin competidores.

6- UNA EMPRESA INNOVADORA

• I+D permanente.
• Reconocido compromiso social.

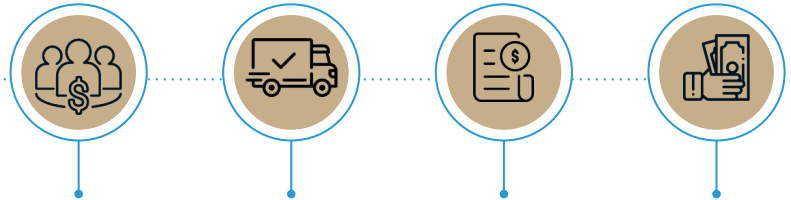
PASOS PARA INTEGRARTE A NUESTRA RED

ACCESO A LA FRANQUICIA (1 MES)



1. ENVÍO DE EQUIPAMIENTO DE SEGURIDAD.
2. ASIGNACIÓN DE TERRITORIO Y FIRMA DEL CONTRATO. PAGO DEL FEE DE INGRESO.
3. CAPACITACIÓN

OPERACIÓN DE LA FRANQUICIA



4. COMERCIALIZACIÓN Y VENTAS.
5. ENVÍO DE EQUIPAMIENTO E INSTALACIÓN.
6. FACTURACIÓN Y COBRO MENSUAL POR CUENTA Y PARTE DE AGENTE CENTRAL.
7. ACREDITACIÓN DE LA COMISIÓN MENSUAL PARA EL FRANQUICIADO.

CONTACTANOS

WWW.AGENTECENTRAL.COM

COMERCIAL@AGENTECENTRAL.COM.AR

(011) 4941 - 2664

LOS PATOS 2650 - CABA